



CHEMIA KOTŁOWA W OFERCIE DE DIETRICH



Wysoka jakość produktów oferowanych przez De Dietrich skłania producenta do zaferowania okresów gwarancyjnych dłuższych niż proponowane standardowo. Własnej konstrukcji wymienniki kotłów odlewanych ze stopu aluminium i krzemu posiadają wiele zalet, m.in. dużą powierzchnię grzewczą, odporność na szoki termiczne oraz wysoką tolerancję na wodę o znacznym stopniu twardości.

Firma proponuje 7-letni okres gwarancyjny na wszystkie aluminiowo-krzemowe wymienniki kotłów kondensacyjnych, a w sposób szczególny traktuje swój flagowy produkt, jakim jest kocioł kondensacyjny MCR3, dla którego okres gwarancyjny na wymiennik wynosi aż 8 lat.

Firma De Dietrich precyzyjnie opisała warunki, jakie muszą być zachowane w okresie gwarancyjnym. Przede wszystkim urządzenie musi być uruchomione przez uprawnioną i przeszkoloną osobę, a fakt uruchomienia należy zarejestrować w dedykowanym do tego celu panelu rejestracyjnym. Tam też rejestrowane będą roczne przeglądy – właśnie ich regularność daje prawo do skorzystania z wydłużonej gwarancji w przypadku uszkodzenia wymiennika.

Procedura przeglądów okresowych została opi-

sana w dokumentacji techniczno-ruchowej. Tam też można znaleźć wykaz chemii kotłowej zalecanej do ochrony wymienników zarówno aluminiowo-krzemowych, jak i ze stali nierdzewnej. Aby ułatwić dostęp do szeroko rozumianej chemii kotłowej De Dietrich postanowił wprowadzić te produkty do swojej stałej oferty, która będzie dedykowana instalatorom i firmom serwisowym, a dostępna będzie w e-sklepie pod adresem <http://zamienne.dedietrich.pl>. Chemię dostarczać będą uznane firmy **SOTIN**, **SENTINEL** i **RepaTech**.

Aby cieszyć się długo bezawaryjną pracą wymiennika gazowego kotła kondensacyjnego, należy zadbać o jego czystość od strony spalinowej i wodnej. Zanieczyszczenia komory spalania wstępnie usuwa się mechanicznie szczotką z włosiem nylonowym oraz odkurzaczem. Doskonały wynik uzyskamy, stosując preparat **Sotin 240** dla wymienników aluminiowo-krzemowych lub **Sotin 300** dla wymienników ze stali nierdzewnej. Aplikacji można dokonać przy pomocy niezwykle trwałych dozowników ciśnieniowych **Sotin J2** z opcjonalnie dostarczonymi lancami o różnych kształtach. Po naniesieniu preparatu i odczekaniu krótkiego czasu należy wymiennik spłukać obficie wodą. Po tej operacji mamy gwarancję rozpuszczenia wszelkich osadów stałych, a przy okazji wytwarza się rodzaj

powłoki ochronnej utrudniającej przywieranie osadów. Z linii **SOTIN** zaferowane zostaną również preparaty do czyszczenia komór spalania kotłów żeliwnych i stalowych kotłów olejowo-gazowych oraz środki ochrony skóry.

Zaferowane zostaną także produkty ochrony strony wodnej kotła, a co za tym idzie również instalacji. Preparaty z linii **SENTINEL** opracowano, np. jako uniwersalny inhibitor korozji, kamienia kotłowego (**X100**) dodawany do nowo uruchamianych kotłów i instalacji. Inny preparat (**X200**) można z kolei użyć w instalacjach dotkniętych osadami wapienia, powodującymi utratę sprawności układu oraz hałas w instalacji. Ofertę preparatów strony wodnej uzupełnią produkty firmy **RepaTech** do uszczelniania instalacji z ubytkami dziennymi wody w zładzie od 10 do 800 litrów na 24 godziny.

Pełna oferta chemii kotłowej i akcesoriów, opisy stosowania oraz karty bezpieczeństwa będą dostępne na wspomnianej już stronie <http://zamienne.dedietrich.pl> od dnia 9 lutego 2015 roku.

Opracowanie:
Waldemar Matuszyński, Product Manager
De Dietrich Technika Grzewcza

IM WCZEŚNIEJ KLIENT POMYŚLI O OGRZEWANIU, TYM WIĘCEJ ZAOSZCZĘDZI NA KOSZTACH INWESTYCJI

Dariusz Firląg jest właścicielem firmy CIEPŁODAR z Gryfina w województwie zachodniopomorskim i wielkim zwolennikiem urządzeń wytwarzających energię ciepłą i elektryczną wykorzystujących źródła odnawialne. Dzisiaj dzieli się z nami swoimi spostrzeżeniami na temat wyboru instalacji grzewczych oraz wielu innych.

Jakie ma Pan plany zawodowe na 2015 rok?

W ostatnich dwóch latach wystąpił w mojej firmie dość znaczący rozwój. Dzięki wieloletniej pracy w branży grzewczej i znajomości rynku, usystematyzowałem ofertę w zakresie energii odnawialnej i techniki kondensacyjnej. Postawiłem na sprawdzonych producentów, spośród których bardzo duży udział ma firma De Dietrich, co automatycznie przełożyło się na większą ilość zleceń.

Aby utrzymać terminowość i wysoki standard wykonywanych prac, musiałem zwiększyć zatrudnienie w ekipach wykonawczych. W 2015 roku planuję jeszcze przyjąć do pracy kolejnych pracowników do działu serwisu oraz kosztorysowania i wspomagania obsługi inwestycji, nie zapominając przy tym o kontynuacji szkoleń technicznych. Tutaj również wielkie słowa uznania dla firmy De Dietrich, za profesjonalne warsztaty we Wrocławiu oraz w Szczecinie, z których często korzystam wraz z moimi pracownikami.

W tym roku zamierzam także rozbudować park maszynowy i rozszerzyć zakres świadczonych usług o kolejne technologie związane z energią odnawialną.

Czym kierują się Pana klienci przy wyborze instalacji grzewczych?

Inwestorzy bardzo często mają już swoje założenia co do systemu grzewczego, nie zawsze jednak są one odpowiednio przemyślane. Często trafiam na Klientów, którzy z powodu nieznamości nowoczesnych technologii lub nieuzasadnionego strachu przed kosztami inwestycyjnymi, życzą sobie montażu „ekologicznych” kotłów stałopalnych, które poprzez „podkoloryzowane” akcje marketingowe producentów tych urządzeń, mają, niestety, jeszcze dość spory udział w rynku. Muszę się napracować, aby przekonać takiego Inwestora do nieco droższych rozwiązań z pompą ciepła lub kotłem kondensacyjnym. Na szczęście, jest wiele argumentów ekonomicznych i ekologicznych, które odpowiednio przekazane przyniosą zamierzone efekty w postaci nowoczesnego systemu grzewczego. Bardzo się cieszę, że jest coraz większa grupa Klientów budujących domy, posiadających dużą wiedzę na temat dostępnych na rynku urządzeń grzewczych i jest mocno zainteresowana ofertą na bezobsługowe systemy ogrzewania o dużo niższych kosztach eksploatacji.

A o czym zapominają? Proszę wskazać istotne kwestie, które są pomijane przez Klientów.

Od razu przypomniało mi się, jak wiele lat temu trafił do mnie Klient, który budował dom i jak już był prawie na ukończeniu za-

uważył, że całkowicie zapomniał o źródle ciepła (sic!), ponieważ we wcześniejszym jego lokum nie było kotła, tylko „gorące grzejniki” z miejskiej sieci ciepłej. Dzisiaj w dobie Internetu i fachowej prasy chyba takie przypadki to rzadkość.

Podstawowym problemem jest zbyt późne zainteresowanie Inwestora całą, nazwijmy to, hydrauliką. Jak już są ściany, okna, dach i kominy, dopiero szukają wykonawcę od instalacji sanitarnych. Wtedy wykonanie niektórych prac jest droższe i mocno utrudnione, a dodatkowo są już poniesione wysokie koszty na niektóre elementy budowlane, które nie są potrzebne - np. drogi komin ceramiczny w kotłowni. Jakby nie został wybudowany, zaoszczędzone środki pomniejszyłyby końcową kwotę na system grzewczy z pompą ciepła.

Inną bardzo częstą kwestią, pomijaną przez Klientów, jest system wentylacji pomieszczeń. Szczególnie, że budowane są coraz szczelniejsze i lepiej ocieplone domy. Nawet jeśli jest dobrze zaprojektowana wentylacja grawitacyjna, to Inwestorzy, chcąc uniknąć strat ciepła, świadomie pomijają przy budowie niektóre elementy tego systemu. Cóż bowiem dają nawet trzyszybowe okna i kilkudziesięciocentymetrowe ocieplenie ścian i dachu, jak przy oknach projekt zakłada nawiewniki? Dochodzi potem do tego, że niesprawna wentylacja prowadzi do zagrzybienia ścian i w efekcie poniesienia później jeszcze większych kosztów.

Odpowiedzią na te problemy jest wentylacja mechaniczna z odzyskiem ciepła, która oprócz zapewnienia odpowiedniego komfortu w domu, oszczędzi nam sporo na kosztach ogrzewania a nawet zmniejszy wartość poniesionych nakładów inwestycyjnych na dobrane źródło ciepła o niższej mocy grzewczej.

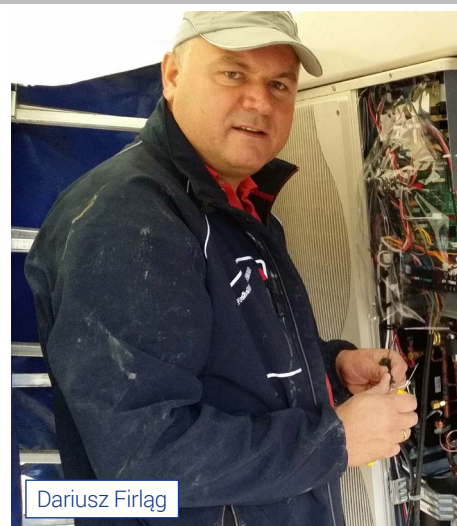
Czy Pana Klienci często pytają, w jaki sposób zaoszczędzić na ogrzewaniu? Co im Pan wówczas odpowiada?

Tak oczywiście, to główny temat rozmów. Jestem zwolennikiem urządzeń wytwarzających energię ciepłą a także elektryczną oraz korzystających ze źródeł odnawialnych. Myślę tu głównie o pompach ciepła i fotowoltaice. Jeśli klient trafi do mnie przed rozpoczęciem budowy, to można tak poprowadzić poszczególne etapy inwestycji, że różnica cenowa w stosunku do tradycyjnych rozwiązań będzie dużo mniejsza. Im wcześniej klient pomyśli o ogrzewaniu, tym więcej zaoszczędzi na kosztach inwestycji i późniejszej eksploatacji.

Aby jeszcze bardziej ograniczyć straty ciepła należy pomyśleć o wentylacji mechanicznej z odzyskiem ciepła, tzw. rekuperacji. To coraz nowocześniejsze i tańsze rozwiązania, zapewniające również zdrowy klimat i zabezpieczenie przed zawilgoceniem budynku.

Jakie rozwiązania grzewcze może Pan polecić do dużego domu, a jakiego do niewielkiego mieszkania?

Tak, jak już wcześniej wspominałem, najlep-



Dariusz Firląg

szym i coraz tańszym rozwiązaniem grzewczym do domu jednorodzinnego jest system grzewczy z pompą ciepła i ogrzewaniem płaszczyznowym, oczywiście ze wspomnianą rekuperacją. Jak do tego dołożymy własną „małą elektrownię” z paneli fotowoltaicznych, to po wprowadzeniu rządowego programu Prosument będziemy coraz bardziej niezależni od wzrostu cen nośników energii.

Natomiast niewielkie mieszkanie, jeśli nie jest zasilane z miejskiej sieci ciepłowniczej i nie jest budowane przez dewelopera, który stawia na energię odnawialną (a tacy coraz częściej się zdarzają), to oczywiście polecam gazowy kocioł kondensacyjny, który w połączeniu z podłogówką, będzie mógł pracować ekonomicznie przy niskich temperaturach zasilania, bez zbędnych układów mieszających.

Czy jakość oferowanych przez firmy urządzeń idzie w parze z ich ceną? Jak Pan sądzi?

W odpowiedzi na to pytanie można by napisać cały referat, dotyczący produkcji z krajów azjatyckich, sprzedaży internetowej, walki cenowej przez „odchudzenie” niektórych wyrobów itd.

Na rynku urządzeń grzewczych, tak jak ma to miejsce w innych branżach, są dostępne produkty o różnicowanym zaawansowaniu technologicznym. Jednak ta tzw. najniższa półka cenowa o wątpliwej jakości jest coraz mocniej wypierana przez producentów dbających o jakość. Urządzenia zaawansowane technologicznie z racji procesu wytwarzania, opartego na nowoczesnych liniach produkcyjnych, przy spełnieniu najwyższych norm jakości, muszą być nieco droższe. W takim jednak przypadku większy koszt inwestycyjny przekłada się później na niższe koszty eksploatacji, czyli w naszym przypadku mniejszego zużycia energii elektrycznej lub gazu.

Jak już wspominałem wcześniej, w moich kosztorysach staram się umieścić sprawdzonych producentów stawiających na wysoką jakość i sprawność swoich wyrobów. Należy do nich firma De Dietrich, która posiada w swojej palecie produktów urządzenia, które w większości pokrywają się z moimi kierunkami rozwiązań grzewczych, zaawansowane technologicznie i w atrakcyjnych cenach dla Klienta końcowego.

LUDZIE DE DIETRICH: MAREK RAWICKI

Marek Rawicki pracuje w De Dietrich od maja 2011 roku. Początkowo pełnił funkcję Koordynatora ds. Projektów. Obecnie zajmuje stanowisko Menedżera ds. Szkoleń. I już zapowiada ciekawe zmiany związane z prowadzeniem autoryzowanych szkoleń.

- Będę dążył do zwiększenia czasu trwania części praktycznej w naszym laboratorium, aby każdy z instalatorów mógł samodzielnie dokonywać procedur pierwszego uruchomienia danego urządzenia, nastaw, komunikacji automatyki itd. Oczywiście ilość urządzeń danego typu jest mniejsza od ilości uczestników danego szkolenia (maksymalnie do 14 osób), ale każdy będzie miał możliwość osobiście poćwiczyć te czynności - wyjaśnia. Podkreśla również, że ważnym dla instalatorów zagadnieniem jest dobór odpowiednich urządzeń oraz skompletowanie ich z towarzyszącym osprzętem. To zagadnienie także będzie szeroko omawiane

podczas szkoleń. Nie zabraknie informacji o Dyrektywie ErP, która nakazuje instalowanie wyłącznie wysoko efektywnych urządzeń grzewczych oraz o Ecodesign, jaki dotyczy etykietowania i klas energetycznych.

Marek Rawicki pracę w De Dietrich traktuje jako ważną życiową przygodę. Zdecydował się na karierę w tej firmie, ponieważ znał jej nowoczesne i innowacyjne produkty o wysokiej trwałości. Obserwował również stabilną politykę w zarządzaniu przedsiębiorstwem oraz silną pozycję w branży grzewczej. Do dzisiaj wspomina dzień, w którym po raz pierwszy przekroczył progi siedziby De Dietrich przy ulicy Mydlanej. - Była to wizyta w firmie, która wcześniej stanowiła konkurencję w moim poprzednim życiu zawodowym - mówi.

Jest żonaty. Ma dwóch synów - ośmioletniego Bartka i trzyletniego Karola. Lubi aktywnie

spędzać wolny czas. Jego hobby to narciarstwo, żeglarstwo oraz trekking górski. Jego życiowym mottem są słowa XIV Dalajlamy: "Celem nie jest bycie lepszym od kogoś innego, lecz bycie lepszym od tego, kim się było wcześniej".



Marek Rawicki

NOWE E-KATALOGI

Na stronie internetowej www.dedietrich.pl dostępne są już nowe e-katalogi. Jeden z nich dotyczy techniki domowej, natomiast drugi techniki komercyjnej.

Katalog na temat techniki domowej można obejrzeć [TUTAJ](#), natomiast nt. techniki komercyjnej znajduje się [TUTAJ](#).

E-katalog "Technika Domowa" prezentuje produkty marki BAXI oraz De Dietrich. Został on podzielony na następujące części:

- urządzenia gazowe,
- urządzenia olejowe,
- urządzenia wykorzystujące odnawialne źródła energii,
- wyposażenie,
- ciepła woda użytkowa.

Obok opisów poszczególnych produktów znajdują się ich dokładne parametry oraz ceny. Dzięki temu możemy porównać ze sobą interesujące nas modele. Ponadto, udostępniono bardzo bogate menu interaktywne – wyszukiwarka produktów po dowolnym ciągu znaków, można zakreślać wybrane fragmenty, dodawać notatki, zaznaczać zakładką wybraną stronę, tworzyć PDF z wybranych stron, pobierać przypisane dokumenty i wiele innych.

E-katalog, opisujący technikę komercyjną koncentruje się na produktach marki De Dietrich. Został podzielony na podobne części jak katalog "Technika Domowa". Również zawiera dokładne dane na temat urządzeń m.in. ich parametry oraz ceny.



URZĄDZENIA MARKI BAXI W PROMOCJI

Ze względu na duże zainteresowanie urządzeniami marki BAXI, postanowiliśmy przedłużyć atrakcyjną ofertę pakietową. Akcja promocyjna potrwa do 30 czerwca 2015 roku.

Akcja dotyczy kotła kondensacyjnego DuoTec Compact, który został wprowadzony na rynek jesienią zeszłego roku. Urządzenie jest dostępne w wariantach 1- i 2-funkcyjnym. Zostało wyposażone w toroidalny wymiennik główny ze stali nierdzewnej, palnik cylindryczny z pogłębioną modulacją 1:7 oraz pompą elektroniczną. Ponadto, zastosowany w nim nowoczesny system GAC (gas adaptive control) pozwala na kontrolowanie w sposób ciągły sprawności procesu spalania mieszanki gazowo-powietrznej.

Kupując kocioł kondensacyjny w pakiecie można oszczędzić do 997 złotych, jeśli wybierze się zestaw nr 5, w skład którego - poza urządzeniem - wchodzi: podgrzewacz c.w.u. BPP-100, termostat pokojowy programowalny oraz czujnik zewnętrzny. Dodatkowo produkty Baxi objęte są specjalnym programem bonusów finansowych dla instalatora.

Szczegóły na temat promocji są dostępne na stronie internetowej De Dietrich oraz u lokalnych przedstawicieli handlowych.

[Więcej informacji](#)

BĄDŹ GOTOWY NA EKOPROJEKT ORAZ OZNAKOWANIE ENERGETYCZNE

Już we wrześniu wejdzie w życie ErP. Ile dokładnie dni pozostało do tego wydarzenia? Konkretnie informacje znajdują się na stronie internetowej poświęconej Ekoprojektowi, czyli www.erp-dedietrich.pl.

Ze strony możemy się dowiedzieć, co to jest ErP, jakie są wymogi Unii Europejskiej, do kogo jest skierowany Ekoprojekt oraz kiedy zaczną obowiązywać oczekiwane zmiany.

Strona jest bogata w wyczerpujące wyjaśnienia oraz przykładowe etykiety, jakie będą znajdowały się na urządzeniach grzewczych.

Dodatkowo, zostały na niej umieszczone niezbędne informacje, skierowane do klientów indywidualnych oraz profesjonalistów.

Strona www.erp-dedietrich.pl jest niezmiernie przejrzysta. Intuicyjna nawigacja pozwala na szybkie odnalezienie najbardziej potrzebnych treści. Od 26 września zostanie przekształcona w narzędzie on-line z kalkulatorem efektywności energetycznej dla pakietów kompletnych z różnych komponentów.

Zapraszamy!



SIEĆ AUTORYZOWANYCH INSTALATORÓW

Na naszej stronie internetowej bez problemu można sprawdzić, gdzie w najbliższej okolicy znajdują się autoryzowani instalatorzy marki De Dietrich.

Aby znaleźć specjalistę wystarczy wpisać słowo kluczowe lub miasto. Można również wybrać województwo. Dzięki temu w szybki sposób dotrzemy do osoby, której szukamy.

W wynikach wyszukiwania pojawiają się nazwy firm, dane kontaktowe oraz informacja o członkostwie w Klubie Złotego Instalatora.

Wszyscy instalatorzy, którzy znajdują się na www.dedietrich.pl posiadają uprawnienia do uruchamiania kotłów zgodnie z nabytymi podczas szkoleń uprawnieniami:

1) Technika Domowa (T1A) – zakres: MS ZENA, Mainfour, MCR 3, MCA, DuoTec Compact, AGC, Kaliko;

2) Technika Komercyjna Kondensacyjna (T2A)- INSTALATORZY: zakres: MCA PRO, C 230, C 330/630, GTU C, Modulens O

3) Technika Pomp Ciepła (T4A)- INSTALATORZY: pompy ciepła: Kaliko, Alezio MIV II, Alezio II V220, HPI

4) Technika Komercyjna Tradycyjna (T1B)- INSTALATORZY: zakres: GT 220, GT 330/430/530, palniki nadmuchowe olejowa i gazowe, Diematic m 3/ VM iSystem

Dodatkowo, posiadają oni umiejętności wykonywania przeglądów gwarancyjnych i pogwarancyjnych, konserwacji oraz napraw pogwarancyjnych.

[Więcej informacji](#)

NA NAUKĘ NIGDY NIE JEST ZA PÓŹNO

Jakie są warunki zapisu na szkolenia, organizowane przez De Dietrich, co warto wiedzieć przed zapisem oraz co gwarantuje udział w nich? Odpowiadamy na wszystkie pytania i rozwiewamy wątpliwości.

Aby wziąć udział w szkoleniach, mających na celu podniesienie kwalifikacji uczestników, należy spełnić kilka podstawowych warunków, które różnią się w zależności od typu szkolenia. Poniżej znajduje się wykaz niezbędnych dokumentów:

TYP SZKOLENIA	WYMAGANIA
Instalatorzy Technika Domowa (T1A)	- posiadanie i okazanie aktualnego Zaświadczenia Kwalifikacyjnego D lub E (Zarządzenie Ministra Gospodarki z 16 marca 1998) w zakresie kotłów wodnych, instalacji cieplnych wodnych, urządzeń, sieci i instalacji gazowych, aparatury kontrolno-pomiarowej; - opcjonalnie: uprawnienia elektryczne;
Instalatorzy Technika Komercyjna Kondensacyjna (T2A)	- posiadanie uprawnień gazowych D lub E (do okazania); - posiadanie analizatora;
Instalatorzy Technika Komercyjna Tradycyjna (T1B)	- posiadanie i okazanie aktualnego Zaświadczenia Kwalifikacyjnego D lub E; - opcjonalnie: uprawnienia elektryczne oraz autoryzacja markowego producenta palników nadmuchowych;
Projektanci	- uprawnienia do projektowania instalacji grzewczych i sanitarnych;
Handlowcy	- zatrudnienie na stanowiskach odpowiedzialnych za zamawianie, sprzedaż, marketing oraz magazynowanie w firmach partnerskich,
Serwisanci	- pracownicy autoryzowanych firm serwisu gwarancyjnego;

Poza tym wszyscy kandydaci proszeni są o wypełnienie formularza kontaktowego oraz dokonanie wpłaty.

[Więcej informacji](#)

KOREKTA CEN KATALOGOWYCH

O 1,92% średnio wzrosną ceny katalogowe urządzeń oferowanych przez De Dietrich Technika Grzewcza. Ceny części zamiennych pozostaną na tym samym poziomie, co dotychczas. Zmiany wejdą w życie 16 lutego.

Korekta cenowa nie dotyczy następujących produktów z działu Technika Domowa:

- kotłów BAXI typoszeregu DuoTec Compact,
- podgrzewaczy BAXI typoszeregu BPP,
- oferty pakietowej.

Cena systemów spalinowych oraz palników olejowych i gazowych wzrośnie o 2%.

W dziale Technika Komercyjna o 2% wzrosną ceny kotłów z typoszeregu MCA Pro 45/65, systemów spalinowych oraz palników olejowych i gazowych. O 1% zwiększy się koszt kotłów z typoszeregu MCA Pro 90/115, natomiast ceny nabycia urządzeń z klauzulą "Na zapytanie" zostaną podniesione o 2,5%. Kotły typoszeregu C230...Eco od 16 lutego będą ofertowane według klauzuli „Na zapytanie”.

Zamówienia złożone włącznie do 13 lutego zostaną zrealizowane na dotychczasowych zasadach, zgodnie z aktualnie obowiązującym cennikiem 2014/2. Produkty będą dostarczone do Państwa Centrów Logistycznych nie później niż do 31 marca 2015 roku.

W razie jakichkolwiek pytań, informacji udzielają:

- Bogdan Stankiewicz (bogdan.stankiewicz@dedietrich.pl)
- Monika Jaźwińska (monika.jazwinska@dedietrich.pl)
- Jolanta Zdobyłak (jolanta.zdobyłak@dedietrich.pl)
- Waldemar Matuszyński (waldemar.matuszynski@dedietrich.pl).

[Więcej informacji](#)

SZKOLENIA W LUTYM

Szkolenia De Dietrich mają na celu przejrzyste przekazanie wiedzy, która jest wartościowa i przydatna instalatorom. Pierwszy kurs odbędzie się w dniach 4-6 lutego i będzie dotyczył Techniki Domowej (T1A).

- Instalator po pozytywnej weryfikacji wiedzy z zakresu odbytego szkolenia uzyska Świadectwo Autoryzacji, które uprawnia do montażu i uruchamiania poszczególnych urządzeń - wyjaśnia Marek Rawicki, Manager ds. Szkoleń.

Terminy szkoleń, jakie zostaną przeprowadzone w tym miesiącu są na bieżąco podawane na naszej stronie internetowej. Zapraszamy do jej śledzenia na bieżąco.

[Więcej informacji](#)



De Dietrich
TECHNIKA GRZEWICZA

De Dietrich Technika Grzewcza Sp. z o.o.
ul. Mydlana 1, 51-502 Wrocław
e-mail: biuro@dedietrich.pl · tel. 71 345 00 51
Infolinia: 801 080 881
www.dedietrich.pl · www.baxi.com.pl · www.blog.dedietrich.pl
www.facebook.com/DeDietrichPL